



Handelsverdrag EU-Canada

Maak gebruik van CETA

Nederlandse exporteurs zien Canada, na de VS en Duitsland, als de grootste groeimarkt ter wereld. Dat blijkt uit het recent verschenen rapport 'Trends in Export 2017' van evofenedex en Atradius. CETA, het handelsakkoord tussen de EU en Canada, draagt hieraan bij: het maakt handelen met Canada goedkoper en eenvoudiger.

Nederland exporteert jaarlijks voor 3 miljard euro aan goederen naar Canada en 1,4 miljard aan diensten. En Nederland is wereldwijd de tweede investeerder in het land. Vorig jaar steeg de export naar Canada met 2,8%. De verwachting is dat dit de komende jaren nog verder toeneemt.

De onderhandelingen over een handelsakkoord tussen de EU en Canada gingen van start in 2009. Na jaren van onderhandelen en finetunen, konden de Canadese premier Trudeau en de EU-voorzitters Juncker en Tusk het akkoord op 30 oktober 2016 ondertekenen. Het Europees Parlement stemde op 15 februari 2017 in met CETA. Voor de daadwerkelijke inwerkingtreding van het handelsakkoord moeten alle nationale parlementen hun goedkeuring geven. Dat kan nog enige tijd duren. Daarom hebben de EU-lidstaten unaniem ingestemd met het grotendeels voorlopig toepassen van CETA. Die fase gaat naar verwachting deze zomer in. Zo kunnen bedrijven, consumenten, en werknemers snel profiteren van de voordelen van het handelsakkoord.

Afschaffen importtarieven

De voorlopige toepassing houdt onder meer in dat Canada 98% van de importtarieven afschaft op goederen die uit de EU komen, waaronder op alle industriële goederen. Dit biedt enorme kansen voor het Nederlands bedrijfsleven. Nederlandse exporteurs kunnen hun producten goedkoper op de Canadese markt afzetten waardoor zij beter kunnen concurreren met Canadese producten en producten uit landen waarmee Canada geen handelsakkoord heeft. Ook worden goederen uit Canada goedkoper, zoals kreeft en machineonderdelen. Hier profiteren consumenten en producenten van.

Een paar voorbeelden van wie concreet baat hebben bij CETA: Nederlandse producenten van spuitjes (importheffingen van 10,5% naar 0%), racefietsen (van 13% naar 0%), kaarsen (5% naar 0%), koekjes (van 4% naar 0%) en sierbloemen zoals rozen en narcissen (in 4 jaar van 10,5% en 6% naar 0%).

Rob van Mourik, commercieel manager bij Westland Kaasexport BV, vertelt dat hij goede kansen ziet om met CETA de export van Old Amsterdam

“98% van de importtarieven wordt afgeschaft.”

Thomas Nauta is senior beleidsmedewerker bij de directie Internationale Marktorienting en Handelspolitiek op het Ministerie van Buitenlandse Zaken.





Ook in Canada is fietsen populair. Het importtarief op racefietsen gaat van 13% naar nul.

naar Canada te verhogen. "In de zuivelsector werken veel landen met een quotasysteem en Canada is door de huidige drempel één van de meest uitdagende landen om mee te werken. CETA zorgt voor een verhoging van het quotum voor kazen uit Europa. Na vijf jaar kan Nederland 16.000 ton meer kaas per jaar naar Canada exporteren: bijna een verdubbeling van het huidige quotum." Daarnaast erkent Canada met CETA de aanduidingen 'Edam Holland' en 'Gouda Holland'. Kaas uit andere landen mag niet onder die naam worden verkocht.

In CETA zijn ook afspraken gemaakt om gevoelige Nederlandse sectoren te beschermen, bijvoorbeeld eieren en kippenvlees. Die sectoren zijn uitgesloten van tariefverlaging. En de EU heeft quota ingesteld om te voorkomen dat Canadees rund- en varkensvlees Europese producten kunnen wegconcurreren.

Hoe kom ik in aanmerking voor verlaagde tarieven?

Alleen producten uit de Europese Unie kunnen profiteren van de verlaagde of afgeschafte im-

porttarieven. De herkomst ofwel oorsprong is bepalend. En die is niet altijd gemakkelijk na te gaan. Zeker niet bij producten die zijn gemaakt uit onderdelen die van over de hele wereld komen. In CETA is afgesproken wanneer een product de oorsprong Europese Unie krijgt. De precieze voorwaarden om gebruik te kunnen maken van de preferentiële tarieven in CETA kunt u vinden in de Market Access Database [► \(http://madb.europa.eu/madb/indexPubli.htm\)](http://madb.europa.eu/madb/indexPubli.htm).

Bij vragen kunt u ook altijd terecht bij de Kamer van Koophandel of de Douane via: [@ helpdesk.oorsprongszaken@belastingdienst.nl](mailto:helpdesk.oorsprongszaken@belastingdienst.nl).

"In ieder geval moeten de goederen voorzien zijn van een bewijs van oorsprong", legt Henny Stünkel van het Landelijk Oorsprong Team Douane Nijmegen uit. "Geregistreerde exporteurs kunnen dit zelf regelen. CETA werkt namelijk met het REX-systeem dat het bestaande systeem van toegelaten exporteurs op termijn moet vervangen. Om te kunnen profiteren van verlaagde tarieven bij zendingen van meer dan € 6.000

moeten exporteurs zich registreren als geregistreerd exporteur (REX). Wanneer een exporteur zich registreert, ontvangt deze van de Douane een REX-nummer. Een geregistreerde exporteur kan vervolgens zelf een zogenoemde oorsprongsverklaring afgeven en hoeft niet meer apart een vergunning bij de douane aan te vragen. Voor zendingen van niet meer dan € 6.000 mogen exporteurs een oorsprongsverklaring afgeven zonder dat een REX-nummer is vereist."

Wegnemen overige handelsbelemmeringen

CETA gaat over meer dan het afschaffen van importheffingen. Canada en de EU hebben afgesproken om ook op andere manieren de wederzijdse handel makkelijker te maken. Zo bevat CETA een kader om onnodige dubbele testen af te schaffen. Canada en de EU kunnen bijvoorbeeld elkaars veiligheidstesten voor machines en elektronica erkennen als deze net even anders maar toch vergelijkbaar zijn. Een Europese fabrikant hoeft dan niet meer in beide landen een veiligheidstest te doen. Dit zorgt voor een forse kostenvermindering waarvan met name het midden- en kleinbedrijf kan profiteren.





Daarnaast biedt CETA mooie kansen voor dienstverleners en investeerders. Canada vergroot markttoegang voor bijvoorbeeld Nederlandse architecten, ingenieurs, de financiële sector en de maritieme transportsector. Ook bevat CETA afspraken over elektronische handel. Die zijn relevant door bijvoorbeeld apps die steeds vaker ook over de grens worden opgepikt. Naast een betere markttoegang krijgen Nederlandse dienstverleners in Canada ook dezelfde behandeling als Canadese dienstverleners. En zij kunnen makkelijker kort in Canada verblijven. Als een Nederlandse monteur naar Canada moet om een machine te repareren die in Nederland is gemaakt, hoeft hij geen werkvergunning meer aan te vragen.

CETA bevat ook afspraken over overheidsaanbestedingen. Canada heeft de toegang voor Europese bedrijven tot Canadese overheidsaanbestedingen verder opengesteld dan ooit tevo-

ren in een handelsakkoord. Europese bedrijven kunnen meedingen naar opdrachten op centraal, regionaal en lokaal niveau. Dit zorgt er bijvoorbeeld voor dat Nederlandse baggeraars, bouwbedrijven of leveranciers van kantoorartikelen kunnen meedingen naar Canadese opdrachten. Nederlandse bedrijven krijgen hiermee dezelfde kansen om overheidsopdrachten binnen te slepen als Canadese bedrijven.

Investeren

Nu is het zo dat wanneer een buitenlandse ondernemer een grote investering doet in Canada, de mogelijkheid bestaat dat de Canadese overheid die beoordeelt op het nut voor de Canadese economie. Dat gaat om investeringen boven de 354 miljoen Canadese dollar (ongeveer 250 miljoen euro). CETA verhoogt deze grens voor Europese ondernemers naar 1,5 miljard Canadese dollar (ongeveer 1 miljard euro). Dat maakt het voor bedrijven eenvoudiger om in Canada te

investeren. CETA bevat ook afspraken over investeringsbescherming. Die afspraken treden pas in werking nadat de parlementen van de EU-lidstaten het akkoord apart hebben goedgekeurd en vallen buiten de voorlopige toepassing.

Standaarden hooghouden

Afgelopen jaren is het maatschappelijke debat over handelsakkoorden toegenomen. Een van de vragen die regelmatig terugkomt in het debat is of de EU en Nederland nog wel in staat blijven om de eigen standaarden op het gebied van volksgezondheid, milieu, productveiligheid en consumentenbescherming hoog te houden. Piek bevestigt dat “CETA niets afdoet aan de huidige Europese standaarden. Zo heeft CETA bijvoorbeeld geen invloed op het importverbod van de EU op hormoonvlees. Daarnaast behoudt de EU de ruimte om standaarden te verhogen. Hier verandert CETA niets aan.”

De Canadese ambassadeur in Nederland, Sabine Nolke, is blij dat de voorlopige toepassing van CETA binnenkort ingaat. Samen met de strategische partnerschapsovereenkomst is CETA een bevestiging van de hechte politieke relatie tussen Nederland en Canada. CETA is een handelsakkoord ‘nieuwe stijl’, dat onze gezamenlijke ambitie om op een progressieve manier naar internationale handel te kijken onderstreept. Onder meer door het vasthouden aan de hoge normen die de EU en Canada delen waar het gaat om arbeid en milieu. “Canada kijkt ernaar uit om in 2017 dit belangrijke akkoord samen met de Europese partners te implementeren. CETA zal zowel in Canada als in de EU talrijke nieuwe kansen scheppen, onze exporteurs toegang tot nieuwe markten geven en nauwere banden tussen onze economieën smeden,” aldus Nolke. “CETA luidt een nieuwe norm voor handel drijven in en kan dienen als model om de internationale handelsrelatie nieuw leven in te blazen en te vernieuwen. Door te erkennen dat handelsrelaties en regels die niet alleen economische groei stimuleren, maar mensen op de eerste plaats zetten, het milieu beschermen en arbeidsnormen versterken, voor iedereen beter zijn – voor bedrijven, consumenten en voor werknemers.” ●●●



Nederlandse kazen in Toronto. Dankzij CETA zijn de namen Edam Holland en Gouda Holland beschermd.