

✂ ELMAR OTTEN, PETER VAN RHEENEN
 📷 NEDERLANDSE AMBASSADE IN DAKAR

Vanuit Dakar vertelt Theo Peters over zijn werk als ambassadeur van Nederland.

Senegal, Kaapverdië, Guinee

“Wij openen deuren”



Ambassadeur Peters bij de productie van bosuilen door Van Oers Senegal.

Theo Peters is ambassadeur voor Nederland in Senegal. De ambassade in Dakar richt zich naast Senegal ook op Kaapverdië, Gambia, Mauritanië, Guinee en Guinee-Bissau. “Mijn ambitie is om een hoog niveau van operationele steun te behouden, je moet als bedrijf altijd bij ons terecht kunnen”. Ambassadeur Peters vertelt over Senegal en Kaapverdië.

“Van de zes landen binnen ons werkveld geven we extra aandacht aan Senegal, Kaapverdië en Guinee. Dit zijn landen waar er voor Nederlandse ondernemers mooie kansen liggen en waar we kunnen bijdragen aan private sector development met de programma’s van de Rijksdienst voor Ondernemend Nederland (RVO). Door zowel de Nederlandse als de lokale private sector te ondersteunen kunnen we hulp en handel bij elkaar brengen. Afgelopen jaar is bijvoorbeeld de Casamance-rivier in het zuiden van Senegal uitgebaggerd. Nederland heeft de helft van de totale kosten vanuit het toenmalige ORIO-programma gefinancierd. En de Senegalese regering heeft uiteindelijk Boskalis de opdracht gegund. Door het uitbaggeren van de

rivier wordt de haven van Ziguinchor beter bereikbaar en ontsluiten we een heel gebied dat zich verder kan ontwikkelen. De tweede fase van dit project is dat we de haven zelf aanpakken en moderniseren.”

Kaapverdië

Zeshonderd kilometer voor de kust van Senegal ligt Kaapverdië, qua grootte vergelijkbaar met de Canarische eilanden. Met tegen de zeshonderdduizend inwoners is het een bescheiden markt, maar wel een interessante, legt Peters uit. “Het is een land waar we als Nederlanders traditioneel altijd heel actief zijn, mede door de grote Kaapverdiaanse gemeenschap in Nederland. Het is een van de meer ontwikkelde, stabiele en toegankelijke markten in Afrika. Kaapverdië is een middeninkomensland met veel ambitie. De nieuwe regering onder leiding van Ulisses Correia is sterk business oriented. Er lopen een aantal privatiseringsprogramma's, onder meer van de luchtvaartmaatschappij en de elektriciteitsmaatschappij. We zien dat een aantal sectoren duidelijk potentie hebben: maritiem, hernieuwbare energie, landbouw en (eco-)toerisme. Wij gaan we hier een studie naar laten doen, zodat we kansen en knelpunten voor Nederlandse ondernemers in beeld krijgen. De resultaten van de studie willen we in november tijdens een bezoek aan Kaapverdië valideren. In dezelfde week dat wij daar zijn zal er ook een zakelijke missie vanuit Nederland Kaapverdië bezoeken.”

Guinee

“Guinee is een land met een enorme natuurlijke rijkdom, met grote voorraden bauxiet, goud en ijzer. Het is een groen en waterrijk land: de ‘watertoren van West-Afrika’. Er is veel rijke landbouwgrond beschikbaar, waar Nederlandse bedrijven meer dan welkom zijn. Zo toonde de Guineese president Alpha

“Senegal is het meest stabiele land in de regio.”

Condé zich tijdens de Nederlandse handelsmissie van mei dit jaar onder de indruk van de Nederlandse melkveesector.

Sinds 2010 is de politieke stabiliteit in Guinee toegenomen. De afgelopen jaren was het zwaar getroffen door Ebola, maar men werkt nu hard aan de economische wederopbouw. Nederland draagt daar graag aan bij. In Guinee is het moeilijker zakendoen en is de rol van de overheid groot. Maar de handelsmissie van mei toont aan dat er voor bedrijven concrete kansen liggen.”

Senegal

“Senegal is het meest stabiele land in de regio. Net als Kaapverdië scoort het hoog op de Freedom-index¹, het is een land waar je vrijuit kunt praten en zaken doen. Het besteedbaar inkomen is in vergelijking met andere landen nog niet heel hoog, maar de economische groei is ronduit goed met percentages tussen de zes en zeven procent. Bovendien merk je dat de huidige regering echt zaken voor elkaar wil krijgen.

De olie- en gassector is een veelbelovende sector. De afgelopen jaren is op de grens tussen Senegal en Mauritanië de grootste gasvondst van West-Afrika gedaan. Dat gaat de komende jaren natuurlijk een hele industrie op gang brengen, waar Nederlandse ondernemingen op in kunnen spelen.

Dakar is niet alleen de belangrijkste haven van Senegal maar is ook van groot regionaal belang, zoals voor Mali en Burkina Faso, die zelf land locked zijn. Vanuit de haven van

Dakar lopen er verbindingen per vrachtwagen en per spoor naar Mali. Deze verbinding wordt de komende jaren verbeterd.

De haven van Dakar groeit zeer snel. Zo snel zelfs dat de operator van de containerterminal, DP World, moet investeren in nieuwe capaciteit.

De regering heeft besloten dat die uitbreiding niet gaat plaatsvinden in de huidige haven, maar dat de hele container-, bulk- en oliehaven 30 kilometer verplaatst gaat worden naar Bargny, een project van naar verwachting meer dan 1,5 miljard euro. De aanleg van deze ‘haven van de toekomst’, de levering van expertise en materiaal is natuurlijk typisch iets wat wij als Nederland hartstikke goed kunnen.

Een derde sector die ik wil noemen, is landbouw. De Senegalese overheid stopt hier heel veel energie in en heeft als doelstelling om voor een hele grote reeks landbouwproducten zelfvoorzienend te worden.

Rijst is daarvan de belangrijkste, maar ook uien, aardappelen en eieren zijn van belang. Voor de Nederlandse groente-export lijkt dat op het eerste gezicht een bedreiging, maar het is juist ook een kans voor agrifood-bedrijven die zich hier willen vestigen, voor toeleveranciers, zaadleveranciers enzovoorts. Bedrijven als Van Oers en Bakker Barendrecht (via een lokale partner) zijn hier al gevestigd. De laatste produceert bijvoorbeeld sperzieboontjes voor Albert Heijn. Vanuit Senegal kun je je producten in acht, negen dagen in Nederland hebben.

Er liggen veel kansen in Senegal.





Ambassadeur Peters opent de handelsmissie in Guinee

►► Mede daarom is ons voornemen om hier in 2017 een handelsmissie organiseren. Het liefst zetten we een sectorspecifieke missie op maritiem-, landbouw- en energiegebied, zo kun een gefocust programma maken. We proberen onze missies zo relevant mogelijk te maken, ook voor het MKB. We zijn ambassade voor zowel de grote als de kleine bedrijven. Het liefst zien we alle deelnemers met concrete leads naar huis gaan.”

Zakencultuur

“De rol van de overheid is hier toch wat groter dan wij in Nederland gewend zijn en dat geldt niet alleen voor Senegal. De ambassade heeft vaak een makkelijkere entree bij die overheid dan bedrijven. Wij zijn echt van het praktische soort, we willen graag hele directe operationele steun geven. We hebben bijvoorbeeld succesvol bemiddeld voor een Nederlandse ondernemer die hier geïnvesteerd had in een pindafabriek. Het pindaseizoen was al bijna begonnen, maar de fabriek was nog altijd niet aangesloten op het elektriciteitsnet. Die fabriek móest echt draaien voor de start van het seizoen. Wij konden binnen twee dagen een afspraak regelen met de minister van Handel, die toevallig zelf uit de regio kwam waar de fabriek stond én ook nog eens in een ‘vorig leven’ minister van

“We geven directe operationele steun.”

Energie was geweest. Tijdens het gesprek werd het probleem stante pede door de minister opgelost met een telefoontje naar de directeur-generaal van het elektriciteitsbedrijf. Mensen in contact brengen, deuren openen, informatie uitzoeken, bedrijven ondersteunen: dat is wat we doen. Als bedrijven naar Senegal willen komen en een promotionele activiteit willen organiseren, stel ik met alle plezier mijn residentie

ter beschikking. We hebben een prachtige locatie met een enorme aantrekkingskracht. In Senegal, maar ook in andere landen in de regio, is de Franse taal zeer belangrijk. Hoe beter je Frans is, hoe gemakkelijker het

is om zaken te doen. Gaat dat niet vanzelf, dan kunnen we daar altijd bij helpen, maar het is een voordeel als je zelf de taal spreekt. Frankrijk heeft natuurlijk een enorme geschiedenis in dit land, dat valt niet te ontkennen. Dat geeft Fransen een voordeel, maar Senegalezen vinden het ook wel prettig om een alternatief te hebben. En dan is Nederland helemaal een uitstekende optie. De Nederlander staat bekend als betrouwbaar en recht door zee.

Je hebt bij het zakendoen geduld nodig. En je moet een zekere tolerantie hebben voor bureaucratie. De dingen duren soms langer dan je vooraf inschat. Probeer niet te snel

van start te gaan, kom eerst een paar keer langs en werk een tijd samen met je lokale partner voor je grotere transacties gaat doen. En leg alles schriftelijk vast. Mocht je vragen hebben, kom gerust bij de ambassade langs. Wij helpen je graag op weg!” ■

Ambassade Dakar

Vragen over zakendoen in Senegal, Kaapverdië, Guinee of één van de andere landen? Contacteer dan de economische afdeling van de Nederlandse ambassade in Dakar:

Joost van Dieren (Senegal, Guinee):

joost-van.dieren@minbuza.nl, +221338292132

Pierre Chapusette (Senegal, Kaapverdië): pierre.chapusette@minbuza.nl, +221338292133

Subsidies en financiering

Bedrijven die (willen) ondernemen in Senegal, Kaapverdië of Guinee kunnen ondersteuning krijgen vanuit de volgende RVO-programma's: Develop2Build (D2B), DRIVE, DGGF, DHI, PSD APPs (o.a. studies, missies, seminars, matchmaking), Fonds Duurzaam Water (FDW), Fonds Duurzame Ontwikkeling en Voedselzekerheid (FDOV).

Meer informatie: senegal.nlambassade.org/themas/handel-en-economie

Beschikbare studies

Op de website van de Ambassade zijn o.a. studies te vinden over de irrigatie-, bloementeelt-, visserij- voedings- en de maritieme sector in Senegal. Ook is hier een praktische gids over de agrarische kansen in Kaapverdië beschikbaar. Een landbouwstudie, die ook de kansen voor het Nederlands agrarisch bedrijfsleven in Senegal beschrijft, wordt op dit moment afgerond.

Meer informatie: senegal.nlambassade.org/themas/handel-en-economie

1 Freedom in the World 2016, freedomhouse.org